

Progetto per
SERVIZIO DI BROKERAGGIO ASSICURATIVO

Documenti di cui all'art. 41 c. 12 del D.Lgs. 36/2023 Codice dei contratti

Relazione tecnico-illustrativa

Sommario

Contesto di riferimento e obiettivo generale	3
Oggetto di affidamento e specifici obiettivi	4
Considerazioni su procedura, tecniche e strumenti.....	4
Requisiti di idoneità professionale e di capacità tecnica richiesta ai concorrenti.....	4
Suddivisione in lotti.....	5
Subappalto.....	5
Durata e termini di esecuzione del contratto	5
Periodo di prova.....	6
Opzioni su quantitativi	6
Prospetto calcolo spesa – Quadro economico – Valore del contratto.....	6
Costo della manodopera.....	7
Sicurezza.....	7
Pareri.....	7
Documentazione progettuale e sopralluoghi.....	8
Offerta Tecnica.....	8
Offerta economica.....	8
Criterio di selezione delle offerte.....	8
Clausola sociale.....	9
Disposizioni particolari e contrattuali.....	9
ALLEGATO SINOSI OFFERTA TECNICA.....	10

Contesto di riferimento e obiettivo generale

La presente relazione tecnico – illustrativa intende fornire le informazioni utili a comprendere l'organizzazione aziendale e in specie la natura dell'attività svolta, il contesto normativo, le misure organizzative in materia di gestione del rischio.

Attualmente le Società Cervino S.p.A., Monterosa S.p.A., Pila S.p.A., Funivie Piccolo San Bernardo S.p.A., Courmayeur Mont Blanc Funivie S.p.A. e Funivie Monte Bianco S.p.A. (di seguito congiuntamente le "Società" o singolarmente la "Società") hanno in essere le seguenti polizze assicurative, oggetto del servizio di brokeraggio assicurativo:

Tabella n. 1

Polizza	Premio lordo (annuo)	Premio imponibile (annuo)	Scadenza	Compagnia
All risk (suddivisa nelle seguenti 4 polizze):	1.464.866,32	1.198.254,66	30/06/2025	Unipol Sai Assicurazioni Spa in coassicurazione Generali Italia Spa
Danni diretti	434.712,74	355.593,24	30/06/2025	Unipol Sai Assicurazioni Spa in coassicurazione Generali Italia Spa
Danni indiretti	51.218,85	41.896,81	30/06/2025	Unipol Sai Assicurazioni Spa in coassicurazione Generali Italia Spa
RCT/RCO	942.910,15	771.296,65	30/06/2025	Unipol Sai Assicurazioni Spa in coassicurazione Generali Italia Spa
Cyber risk	36.024,58	29.467,96	30/06/2025	Unipol Sai Assicurazioni Spa in coassicurazione Generali Italia Spa
Polizza assicurazione sci	2.862.571*	2.675.664*	30/09/2025	Sogessur S.A.
TOTALE	4.334.769,72	3.541.032,95		

* Con riferimento ai premi relativi alla polizza assicurazione sci sono incluse le provvigioni attualmente corrisposte dalla Compagnia assicuratrice all'intermediario dalla stessa incaricato.

Le Società sono aziende dotate di personalità giuridica privata e con autonomia organizzativa, amministrativa, patrimoniale, contabile, gestionale e tecnica.

Esse si connotano come imprese pubbliche, ai sensi dell'art. 1, comma 1, lettera f), dell'Allegato I.1 del D.Lgs. 31 marzo 2023, n. 36 (di seguito, "Codice dei contratti pubblici") operanti nel settore speciale dei servizi di trasporto funiviario, ai sensi dell'art. 149 del medesimo Codice dei contratti pubblici.

Le Società gestiscono gli impianti di risalita nei comprensori sciistici della Valle d'Aosta, per un maggiore dettaglio delle attività svolte, degli obiettivi e delle attività in corso si rimanda ai bilanci pubblicati ai seguenti link:

- <https://www.cervinia.it/societa-trasparente-bilanci/>;
- https://www.courmayeur-montblanc.com/amm_trasparente/bilancio-di-esercizio/;
- <https://www.montebianco.com/it/societa-trasparente/>;
- https://www.lathuile.it/bilancio_esercizio.html;
- https://www.monterosaspa.com/societa_trasparente/;
- <https://pila.it/pila-s-p-a/societa-trasparente/bilanci/bilancio-di-esercizio/>.

La complessità e trasversalità delle attività aziendali, l'entità del patrimonio aziendale e l'elevato grado di rischio connesso, rende opportuno ricorrere ad un servizio di brokeraggio assicurativo al fine di incrementare ulteriormente l'efficienza ed efficacia delle coperture assicurative, anche in relazione alla valutazione circa una adeguata e congrua ritenzione del rischio.

Il servizio dovrà essere svolto nel rispetto di quanto previsto dalla normativa di riferimento: D.Lgs. 7 settembre 2005, n. 209 ss.mm.ii.; Regolamento IVASS n. 40 del 2 agosto 2018 e ss.mm.ii. e le norme di autoregolamentazione di AIBA.

Oggetto di affidamento e specifici obiettivi

Il contratto ha per oggetto l'affidamento del servizio di consulenza e di brokeraggio assicurativo, ai sensi dell'art. 106 del D. Lgs. 7 settembre 2005, n. 209 ss.mm.ii. in favore di ciascuna Società come meglio dettagliato all'art. 2 del Capitolato Speciale

L'obiettivo specifico che si intende conseguire consiste nell'acquisizione di un servizio espletato da un operatore economico indipendente, al precipuo scopo di analizzare i possibili rischi, studiare la loro eventuale mitigazione e cercare le soluzioni assicurative migliori, individuando nel mercato assicurativo la combinazione più adatta in relazione alla situazione del rischio di ciascuna Società.

Considerazioni su procedura, tecniche e strumenti

La tipologia di prestazioni comprese nel contratto configura un contratto di servizi di natura intellettuale.

Per la tipologia di servizio da affidare e per la pluralità dei destinatari dello stesso si ritiene opportuno di utilizzare lo strumento dell'accordo quadro con un solo operatore economico da affidarsi mediante aperta di cui all'art. 71 del D.Lgs. n. 36/2023.

In base all'art. 92 comma 1 del D.Lgs. 36/2023, non si ravvisano ragioni per incrementare il termine minimo di cui al comma 2 dell'art. 71 D.Lgs. n. 36/2023.

Cervino S.p.A. (di seguito anche "Stazione Appaltante") conclude l'accordo quadro in nome e nell'interesse proprio e delle altre Società; i contratti basati sull'accordo quadro sono conclusi da ciascuna Società.

Requisiti di idoneità professionale e di capacità tecnica richiesta ai concorrenti

Per quanto riguarda i requisiti di partecipazione di idoneità professionale e di capacità di cui all'art. 100 del D.Lgs. 36/2023 sono individuati i seguenti:

- **Requisiti di idoneità professionale:**

- a) Iscrizione nel registro tenuto dalla Camera di commercio industria, artigianato e agricoltura oppure nel registro delle commissioni provinciali per l'artigianato oppure presso i competenti ordini professionali per attività coerenti con quelle oggetto della presente procedura di gara.

Il concorrente non stabilito in Italia ma in altro Stato Membro o in uno dei Paesi di cui all'art. 100, co 3 del D. Lgs. n. 36/2023, dichiara, ai sensi del decreto del Presidente della Repubblica del 28 dicembre 2000, n. 445, di essere iscritto in uno dei registri commerciali o professionali di cui all'allegato II.11 del Codice.

- b) Iscrizione nel Registro Unico degli Intermediari assicurativi e riassicurativi – sez. B "Broker", di cui agli artt. 109 comma 2 lettera b) del D.lgs. n. 209 del 7/9/2005 e del Regolamento IVASS n. 40 del 2/08/2018 aventi legale rappresentanza e stabile organizzazione in Italia, in possesso dell'autorizzazione all'esercizio dell'attività di intermediazione e consulenza assicurativa ai sensi del D. Lgs. n. 209/2005 e ss.mm.ii., in conformità agli artt. 65 e 68 del D. Lgs. n. 36/2023.

Il concorrente non stabilito in Italia ma in altro Stato Membro o in uno dei Paesi di cui all'art. 100, co 3 del D. Lgs. n. 36/2023, presenta dichiarazione ai sensi del decreto del Presidente

della Repubblica del 28 dicembre 2000, n. 445 o secondo le modalità vigenti nello Stato nel quale è stabilito e dovrà essere iscritto nell'Elenco annesso al Registro Unico degli Intermediari assicurativi e riassicurativi di cui all'art. 109 del D.lgs. n. 209 del 7/9/2005, riservato agli intermediari assicurativi con sede legale nel territorio di un altro Stato Membro, abilitati ad operare in Italia in regime di libera prestazione di servizi ovvero di stabilimento, ai sensi rispettivamente di quanto stabilito dall' articolo 116-quater e dall'art. 116- quinquies del D. Lgs. n. 209/2005 e ss.mm.ii., e dell'art. 38 del Regolamento IVASS n. 40 del 2/08/2018.

- **Requisiti di capacità economico – finanziaria:**

- **Fatturato globale:** aver maturato nel triennio precedente all'indizione della procedura di gara un fatturato globale non inferiore al valore stimato dell'appalto.

- **Requisiti di capacità tecnica e professionale:**

- Il concorrente deve aver eseguito o in corso di esecuzione nel triennio precedente la data di indizione della presente procedura di gara almeno n. 5 contratti di consulenza e brokeraggio assicurativo a favore di Aziende, Società e/o Enti Pubblici per un valore complessivo delle provvigioni del Broker pari ad almeno Euro 300.000,00. Per essere considerato ai fini del presente requisito il contratto deve essere stato eseguito o in corso di esecuzione per un periodo continuativo di almeno 12 mesi nel periodo considerato.

Suddivisione in lotti

Ai sensi dell'art. 58 comma 2 D.Lgs. 36/2023, si precisa che l'affidamento avverrà a lotto unico indivisibile in quanto la tipologia di servizio non consente l'affidamento in più lotti, neanche in relazione ai vari rami assicurativi oggetto del servizio, in quanto per le attività da svolgere è essenziale l'unicità dell'interlocutore per garantire il coordinamento, comune a tutte le Società, delle valutazioni dei rischi e delle strategie da perseguire per la gestione degli stessi.

Subappalto

Fermo restando che non può essere affidata in subappalto l'integrale esecuzione delle prestazioni oggetto del contratto, per il subappalto di cui all'art. 119 comma 2 terzo periodo del D.Lgs. 36/2023 si dispone quanto segue:

- è vietata ogni forma di subappalto del servizio di brokeraggio e consulenza assicurativa così come definita dal D.Lgs. n. 209/2005 e ss.mm.ii.

Durata e termini di esecuzione del contratto

Al fine di assicurare la continuità e l'efficacia della gestione dei contratti assicurativi, la durata dell'accordo quadro che si intende affidare e dei contratti basati su di esso è di tre anni (escluse le eventuali opzioni), decorrenti dalla data di sottoscrizione ed in ogni caso, dalla data di avvio dell'esecuzione del servizio, qualora eseguita in via anticipata.

OPZIONI DI PROROGA E RECESSO

Ai sensi dell'art. 120 d.lgs. n. 36/2023, comma 1 lett. a) e comma 10, l'accordo quadro e i contratti basati su di esso possono essere prorogati dalle Società di anno in anno ai prezzi, patti e condizioni stabiliti nel Capitolato Speciale, per una durata pari ad un massimo di ulteriori 3 (tre) anni.

L'esercizio di tale facoltà ad opera delle Società deve essere comunicato all'aggiudicatario del servizio almeno 60 giorni prima dalla scadenza del contratto, mediante comunicazione da inviarsi alla casella di posta elettronica certificata, comunicata dall'aggiudicatario del servizio al momento della sottoscrizione dell'accordo quadro.

Allo scadere del termine di durata originario o di quello prorogato, l'accordo quadro ed i contratti basati sullo stesso possono essere prorogati dalle Società, ai prezzi, patti e condizioni originari, per il tempo strettamente necessario, comunque non superiore a 120 giorni, al perfezionamento delle procedure di individuazione del successivo affidatario del servizio.

Si rinvia ai documenti di gara per le eventuali ulteriori opzioni riguardanti il recesso unilaterale in favore dell'Azienda.

L'importo massimo derivante dall'esercizio dell'opzione di durata risulta dal quadro economico e dal prospetto di calcolo della spesa.

Periodo di prova

Non previsto

Opzioni su quantitativi

Non previste.

Per quanto riguarda la clausola di revisione prezzi la stessa è strettamente dipendente dai contratti assicurativi con la conseguenza che l'eventuale adeguamento dei prezzi di questi ultimi comporterà l'applicazione della clausola di revisione dei prezzi in misura proporzionale e nei limiti di legge.

Prospetto calcolo spesa – Quadro economico – Valore del contratto

PROSPETTO CALCOLO SPESA

Si precisa che il servizio di consulenza e brokeraggio assicurativo (ad eccezione dell'attività prevista all'art. 2 lett. a del Capitolato Speciale del Servizio) non comporta per le Società alcun onere economico diretto, né presente né futuro, per compensi, rimborsi o quant'altro in quanto lo stesso sarà remunerato direttamente dalle Compagnie di Assicurazione limitatamente alle polizze assicurative che verranno stipulate successivamente alla sottoscrizione dell'accordo quadro e dei contratti basati su di esso ad opera dell'aggiudicatario del servizio consulenza e brokeraggio, o alla data di avvio dell'esecuzione del servizio qualora eseguita in via anticipata, nei limiti delle percentuali di provvigione sui premi imponibili di assicurazione indicate nei documenti di gara.

Nessun compenso, infatti, potrà essere richiesto nel caso in cui le Società non ritengano di procedere alla stipula dei contratti di assicurazione o le relative gare per servizi assicurativi non abbiano buon esito.

Con esclusivo riferimento all'attività prevista all'art. 2 lett. a) del Capitolato speciale le Società corrisponderanno un importo complessivo ed una tantum (per tutte le Società) pari a Euro 20.000,00 (oltre IVA) non soggetto a ribasso.

Pertanto, ai soli fini della determinazione della base di gara lo stesso è stimato come segue (sulla base dell'importo complessivo dei premi corrisposti dalle Società per le polizze attualmente in essere avuto riguardo al premio imponibile - come da tabella n. 1 sopra riportata – applicando la percentuale del 3% per la polizza dello sciatore e del 10% per le altre tipologie di polizze), oltre all'importo previsto per l'attività di cui all'art. 2 lett. a) del Capitolato speciale:

Tale valore è meramente indicativo e non impegna in alcun modo e a nessun titolo le Società.

Tabella n. 2

Descrizione	Importo
Importo per la durata di 3 anni	Euro 620.286,00
Importo per l'attività di cui all'art. 2 lett. a) del capitolato	Euro 20.000,00
Importo per l'opzione di proroga di ulteriori 3 anni	Euro 620.286,00
Valore globale stimato	Euro 1.220.572

QUADRO ECONOMICO

Descrizione	Parziali	Totali
A - SERVIZIO		
A1 – Servizio brokeraggio assicurativo per 3 anni (incluso importo per attività di cui all'art. 2 lett. a) del capitolato	620.286,00	
A2 – Importo Totale		620.286,00
B – SOMME A DISPOSIZIONE DELL'AMMINISTRAZIONE		
B1 – Opzione di proroga (3 anni)	600.286,00	
B2 – Totale opzioni		600.286,00
B3 – Contributo ANAC	165,00	
B4 – Totale altre spese		165,00
B5 – Totale somme a disposizione		165,00
TOTALE SERVIZIO AL NETTO DI OPZIONI		620.426,00
TOTALE SERVIZIO AL LORDO DI OPZIONI		1.220.572
TOTALE GENERALE		1.220.737

CRITERIO DI DETERMINAZIONE DEI PREZZI

La percentuale di provvigione è stata fissata in misura pari al 3% per la polizza dello sciatore e al 10% per le altre tipologie di polizze. La stessa è stata determinata sulla base dell'analisi dei capitolati di gara predisposti per servizi analoghi da enti ed aziende pubbliche sul territorio nazionale nell'ultimo triennio.

La provvigione spettante sarà calcolata applicando la percentuale di remunerazione, prevista per ciascuna polizza assicurativa, ai rispettivi premi imponibili richiesti dalle Compagnie Assicuratrici per la stipula dei contratti di assicurazione.

Costo della manodopera

Trattandosi di servizi di natura intellettuale, non sono quantificati costi della manodopera.

Inoltre, non dovendo sostenere le Società alcun costo diretto per l'erogazione del servizio ed avendo previsto l'aggiudicazione sulla base della sola offerta tecnica con applicazione di un punteggio pari a 0 (zero) per l'offerta economica, in quanto la provvigione è stata già predeterminata dalle Società in misura fissa per le diverse tipologie di servizi assicurativi, non vi è la necessità di indicare nei documenti di gara i costi della mano d'opera, ai sensi dell'art. 41 co. 14 D.Lgs. 36/2023, anche perché trattasi di un servizio di natura intellettuale.

Sicurezza

Si precisa che in relazione alla tipologia del servizio gli oneri per la sicurezza non sono stati calcolati, trattandosi di servizio che non li prevede, né risulta necessario redigere il DUVRI in assenza di rischi interferenziali.

Pareri

Non richiesti

Documentazione progettuale e sopralluoghi

Sopralluogo non previsto.

Offerta Tecnica

VEDASI DOCUMENTO ALLEGATO "SINOSSI DOCUMENTAZIONE TECNICA"

Offerta economica

In considerazione del richiamato art. 108, comma 5, del D.lgs. n. 36/2023, all'offerta economica non viene attribuito alcun punteggio e si decide di indicare per tutti gli operatori economici partecipanti alla procedura di gara la provvigione (corrispettivo contrattuale) nella misura, del 3% per la polizza dello sciatore e del 10% per gli altri rami assicurativi, da calcolarsi sui premi assicurativi indicati nelle polizze assicurative effettivamente stipulate e per le quali sono svolte tutte le prestazioni dovute da parte del broker.

Con esclusivo riferimento all'attività prevista all'art. 2 lett. a) del capitolato, le Società corrisponderanno un importo una tantum (per tutte le Società) pari a Euro 20.000,00 (oltre IVA).

Criterio di selezione delle offerte

PREMESSA

L'AVCP, ora ANAC, con Determinazione n. 2 del 13 marzo 2013 ha evidenziato che *"In un periodo, quale quello attuale, caratterizzato da una crescente esposizione ai rischi delle amministrazioni pubbliche a fronte di limitate risorse economiche, l'attività del broker tende sempre più a non esaurirsi nella mera individuazione della controparte assicurativa, ma a qualificarsi alla stregua di una collaborazione di ampio respiro con l'amministrazione, tesa alla prevenzione ed alla gestione dei rischi. In questo senso, sembra opportuno che le stazioni appaltanti, nella ricerca del broker, valorizzino in modo adeguato le capacità tecniche di consulenza a scapito della pura intermediazione, considerato, peraltro, che la sua attività, diversamente da quanto avviene nel settore privato, non può spingersi alla ricerca della controparte assicurativa, rimessa dal Codice dei contratti in esclusiva alle stazioni appaltanti"*.

In relazione ai criteri di valutazione delle offerte ed all'elemento che contraddistingue il contratto di brokeraggio, in cui il broker viene remunerato dalle Compagnie di assicurazione con commissioni calcolate in percentuale dei premi che verranno sottoscritti e pertanto non noti al momento dell'affidamento, l'AVCP ha, inoltre, evidenziato che *"quando le stazioni appaltanti utilizzano, così come richiesto dal Codice, il prezzo tra i criteri di valutazione dell'offerta, inevitabilmente finiscono con l'effettuare il confronto rispetto a grandezze indefinite poiché il prezzo, nel caso delle gare per l'intermediazione assicurativa, viene espresso in percentuale al valore delle polizze sottoscritte, grandezza non nota al momento dello svolgimento della gara e che può variare proprio a seguito dell'attività del broker. In sostanza, non si assegna un punteggio maggiore al prezzo più contenuto (che non può essere noto al momento dello svolgimento della gara), ma all'offerta che presenta una percentuale più bassa rispetto ad un valore non noto"*.

Peraltro la prassi in ambito di affidamento di servizi di brokeraggio evidenzia come le provvigioni del broker si attestano su percentuali omogenee in relazione ai diversi rami assicurativi, con la conseguenza che appare maggiormente corrispondente alle esigenze aziendali la valutazione del servizio sulla base di criteri esclusivamente qualitativi anche in considerazione del fatto che la provvigione al Broker è corrisposta direttamente dalle Compagnie assicurative, senza costi diretti a carico delle Società.

Peraltro in base all'art. 108 comma 5 del D.Lgs. 36/2023: *"L'elemento relativo al costo, anche nei casi di cui alle disposizioni richiamate al comma 1, può assumere la forma di un prezzo o costo fisso sulla base del quale gli operatori economici competeranno solo in base a criteri qualitativi"*.

Di conseguenza la valutazione avverrà solo per l'offerta tecnica, alla quale sarà assegnato il punteggio di 100/100.

L'accordo quadro sarà aggiudicato a favore dell'operatore economico che avrà formulato l'offerta economicamente più vantaggiosa individuata sulla base del miglior rapporto qualità/prezzo ai sensi dell'art. 108 c. 5 del D.Lgs 36/2023, valutata sulla base dei parametri indicati nell'allegato "SINOSSI OFFERTA TECNICA".

Si precisa che la Stazione Appaltante si riserva il diritto di:

- a) non procedere all'aggiudicazione se nessuna offerta risulti conveniente o idonea in conformità a quanto previsto dall'articolo 108, comma 10, del D.Lgs. n. 36/2023;
- b) procedere all'aggiudicazione anche in presenza di una sola offerta valida.

Clausola sociale

Non applicabile, in quanto si tratta di servizio di nuova attivazione e di servizio di natura intellettuale.

Disposizioni particolari e contrattuali

Si ritiene necessario inserire clausole con i contenuti di seguito indicati, nei pertinenti articoli dei documenti contrattuali.

ANTICIPAZIONE SUL PREZZO

Non deve essere prevista nel contratto l'anticipazione sul prezzo di cui all'art. 125 comma 1 del D.Lgs. n. 36/2023, esclusa per i servizi di natura intellettuale dall'art. 33 dell'allegato II.14 del medesimo decreto.

CORRISPETTIVI

Si rinvia all'art. 4 del capitolato speciale.

Il RUP

Nadine Chatrian

ALLEGATO SINOSI OFFERTA TECNICA

CRITERI E PARAMETRI

L'accordo quadro verrà aggiudicato, a singolo lotto intero, con il criterio dell'offerta economicamente più vantaggiosa, ai sensi dell'art. 108, comma 5 del D.Lgs. 36/2023.

La valutazione dell'offerta tecnica sarà effettuata in base ai seguenti punteggi:

	Punteggio massimo
Offerta Tecnica	100/100
Offerta Economica	0/100
TOTALE	100

ELEMENTI QUALITATIVI

La valutazione degli elementi qualitativi sarà effettuata applicando gli elementi di valutazione ed il metodo di attribuzione dei punteggi di seguito specificato.

Il punteggio dell'offerta tecnica è attribuito sulla base dei criteri di valutazione elencati nella sottostante tabella con la relativa ripartizione dei punteggi.

I criteri ai quali nella colonna "Tipo criterio" è associata la lettera D sono di tipo "discrezionale", vale a dire che il relativo coefficiente è attribuito in ragione dell'esercizio della discrezionalità spettante alla commissione giudicatrice.

I criteri ai quali nella colonna "Tipo criterio" è associata la lettera T sono di tipo "tabellare", vale a dire che il relativo coefficiente, in modo predefinito, è attribuito, attribuito in parte, o non attribuito, in ragione dell'offerta o mancata offerta di quanto specificamente richiesto.

Tabella Criteri di Valutazione

Criterio di valutazione	Punteggio max	Tipo Criterio (T/D)	Criterio motivazionale
1-Breve presentazione societaria	10	D	Maggior coefficiente alle offerte che evidenzieranno un'organizzazione strutturata e articolata
2-Referente del servizio	5	D	Maggior coefficiente al Referente che evidenzierà una maggiore adeguatezza dei titoli e dell'esperienza professionale posseduti.
3-Composizione dello staff dedicato (incluso il sostituto)	15	D	Maggior coefficiente allo Staff che evidenzierà una maggiore adeguatezza dei titoli e dell'esperienza professionale posseduti ed un maggior numero di risorse dedicate.
4-Metodologia operativa da utilizzarsi per la valutazione dei rischi connessi alla proprietà, esercizio e manutenzione (diretta o di Terzi) ed eventuale dismissione di impianti di risalita in area montana (rif. art. 2 lett. a) del Capitolato Speciale del Servizio)	15	D	Maggior coefficiente alle offerte che evidenzieranno la maggiore chiarezza, concretezza ed esaustività della metodologia di analisi del rischio, e la conseguente maggiore efficacia ed efficienza nello svolgimento delle diverse fasi e delle soluzioni per la gestione del rischio con particolare riferimento all'eventuale applicazione di standard internazionali, proposte di soluzioni innovative di gestione e trasferimento del rischio secondo prassi internazionali e punti di miglioramento in ambito ESG.

5-Modalità di svolgimento delle attività nella fase di progettazione dei servizi assicurativi e del supporto per la successiva fase di affidamento	15	D	Maggior coefficiente alle offerte che evidenzieranno le migliori concezioni dello sviluppo delle attività progettuali e per il supporto nella fase di affidamento, in conformità a quanto previsto dalla vigente normativa
6-Metodologia proposta per la gestione dei contratti assicurativi	11	D	Maggior coefficiente alle offerte che evidenzieranno le più adeguate metodologie di gestione efficiente del programma assicurativo
7-Metodologia proposta per la gestione dei sinistri e reportistica	11	D	Maggior coefficiente alle offerte che evidenzieranno le più adeguate metodologie di analisi, con particolare riferimento all'obiettivo alla completezza, chiarezza e leggibilità dei report che verranno prodotto in fase di gestione del servizio
8- Disponibilità di una piattaforma informatica/portale web per la gestione dei sinistri	5	D	Maggior coefficiente alla piattaforma che consentirà di effettuare la denuncia dei sinistri e di effettuare reportistica, alla semplicità di utilizzo e ai criteri di sicurezza
9-Tempi di resa dei pareri (cfr art. 2 lettera j) del capitolato)	10	T	Entro 15 giorni dalla richiesta – Punti 0 Entro 14 giorni dalla richiesta – Punti 1 Entro 13 giorni dalla richiesta – Punti 2 Entro 12 giorni dalla richiesta – Punti 3 Entro 11 giorni dalla richiesta – Punti 4 Entro 10 giorni dalla richiesta – Punti 5 Entro 9 giorni dalla richiesta – Punti 6 Entro 8 giorni dalla richiesta – Punti 7 Entro 7 giorni dalla richiesta – Punti 8 Entro 6 giorni dalla richiesta – Punti 9 Entro 5 giorni dalla richiesta – Punti 10
10- Unità locale deputata alla gestione dei contratti assicurativi	3	T	Saranno attribuiti 3 punti al concorrente che abbia la disponibilità di un'unità locale ubicata nel territorio della Valle d'Aosta oppure che si impegni ad istituirla in ipotesi di aggiudicazione del Servizio. In caso di RTI, per l'attribuzione del punteggio in esame, è sufficiente che la relativa condizione ricorra nei confronti di un componente il raggruppamento.

Il concorrente dovrà presentare il progetto-offerta attenendosi alle indicazioni riportate nella tabella sopra riportate, mantenendo medesima codifica, denominazione ed ordine dei paragrafi. Il progetto darà oggetto di valutazione qualitativa da parte della commissione giudicatrice.

Il progetto dovrà essere complessivamente contenuto in massimo 25 facciate carattere Arial con corpo non inferiore a 11 (margini superiore, inferiore, destro e sinistro non inferiori a cm 2). L'identificazione del Referente e dei componenti dello staff dedicato con la relativa illustrazione dei titoli professionali e dell'esperienza lavorativa maturata nel settore del brokeraggio deve essere fornita all'interno del Progetto.

In generale, tutti i criteri di valutazione e motivazionali devono essere letti in relazione alla puntuale e completa soddisfazione delle esigenze e degli obiettivi della Stazione Appaltante come anche esplicitati nel capitolato speciale e nella relazione tecnico illustrativa.

Metodo di attribuzione del coefficiente per il calcolo del punteggio dell'offerta tecnica (qualità – max 100 punti)

Criteri discrezionali

A ciascuno degli elementi qualitativi cui è assegnato un punteggio discrezionale – Colonna “tipo criterio” contrassegnata con la lettera “D” - è attribuito collegialmente un unico coefficiente da parte della Commissione secondo un giudizio discrezionale come da tabella che segue:

COEFFICIENTE	GIUDIZIO
0	in caso di mancanza di documentazione o di elementi necessari per la valutazione del parametro considerato
0,25	in relazione ad un giudizio espresso sul parametro considerato “scarso”
0,5	in relazione ad un giudizio espresso sul parametro considerato “accettabile”
0,65	in relazione ad un giudizio espresso sul parametro considerato “più che accettabile”
0,75	in relazione ad un giudizio espresso sul parametro considerato “buono”
0,85	in relazione ad un giudizio espresso sul parametro considerato “molto buono”
1	in relazione ad un giudizio espresso sul parametro considerato “ottimo”

La Commissione, per ciascun criterio di valutazione, attribuirà il coefficiente maggiore all'offerta che a suo insindacabile giudizio meglio risponde al criterio, secondo quanto indicato nel rispettivo criterio motivazionale, attribuendo alle altre offerte coefficienti minori in ragione della minore rispondenza dell'offerta al criterio.

L'attribuzione del coefficiente è corredata di sintetica motivazione discorsiva.

Criteri tabellari

A ciascuno degli elementi qualitativi cui è assegnato un punteggio tabellare – Colonna “tipo criterio” contrassegnata con la lettera “T” - la Commissione attribuisce il punteggio come da specifiche riportate nella “Tabella Criteri di Valutazione”.

Calcolo del punteggio dell'offerta tecnica

I punteggi relativi all'offerta tecnica, secondo il metodo sopra descritto, sono attribuiti per ciascun criterio in relazione al relativo coefficiente definitivo applicando la seguente formula:

PQi = Cai x Pa + Cbi x Pb+..... Cni x Pn

dove

- PQi** = punteggio concorrente *i*;
Cai = coefficiente criterio di valutazione *a*, del concorrente *i*;
Cbi = coefficiente criterio di valutazione *b*, del concorrente *i*;
Cni = coefficiente criterio di valutazione *n*, del concorrente *i*;
Pa = peso criterio di valutazione *a*;
Pb = peso criterio di valutazione *b*;
Pn = peso criterio di valutazione *n*.

CALCOLO DEL PUNTEGGIO COMPLESSIVO FINALE E FORMAZIONE DELLA GRADUATORIA

Il punteggio **PQi** (punteggio offerta tecnica concorrente i), non essendo prevista alcuna valorizzazione per l'elemento prezzo, determinerà automaticamente il Punteggio finale complessivo (**PTi**).

Sarà collocato primo classificato nella graduatoria provvisoria chi avrà conseguito il **PTi** più elevato ed a seguire gli altri concorrenti in ordine decrescente in base al minor punteggio conseguito.

La proposta di aggiudicazione sarà fatta in favore del concorrente che avrà conseguito il **PTi** più elevato, collocato primo nella graduatoria provvisoria.